

Mission partenariale internationale BIOTECHNOLOGIES

SUEDE - Stockholm
Du 13 au 15 septembre 2016

Une excellente opportunité de nouer des partenariats avec des entités nordiques lors d'un évènement où la FRANCE EST A L'HONNEUR

► **VOUS ÊTES...**

UNE ENTREPRISE INNOVANTE DU SECTEUR DES BIOTECHNOLOGIES.

► **VOUS VOULEZ...**

PENETRER OU CONSOLIDER VOTRE PRESENCE DANS LES PAYS NORDIQUES ET TROUVER DES PARTENAIRES EUROPEENS.



EN PARTENARIAT AVEC :

- Les **NLSDays** sont un rendez-vous des pays nordiques qui a beaucoup de succès de par leur format très convivial où l'on se croise facilement et où tout le monde est très accessible. Les **NLSDays 2016** mettront la **FRANCE A L'HONNEUR (Special Guest)**. Profitez de cette visibilité pour présenter votre projet et vous faire connaître. Vous disposez de la possibilité de présenter votre entreprise sur les NLSDays (cf tarif ci-dessous).

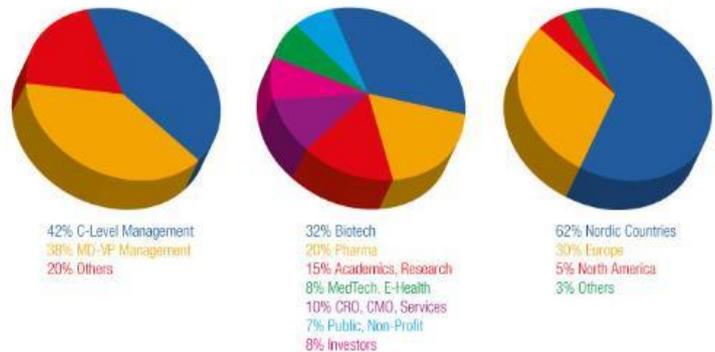
- KAROLINSKA INTITUTE** : un institut de recherche de renommée mondiale à la position ultra-dominante en matière de recherche médicale et biotechnologique. Il décerne tous les ans le prix Nobel de médecine. Un échange networking avec ses spin-offs et chercheurs vous sera proposé le 13 septembre. **Un rendez-vous à ne pas manquer.**

- Durant cette mission un focus particulier sera réalisé sur les **projets européens** : une session d'information aura lieu en amont des NLSDays (comprendre leur fonctionnement, candidater, prendre connaissance des projets à venir 2017-2020), Vous pourrez présenter votre société et votre projet à l'occasion de l'atelier EUROPE du 15 septembre sur les NLSDays où la France est à l'honneur.

- Cette mission vous proposera également de **rencontrer des membres de cluster nordiques** dans un espace privilégié en amont des NLSDays. Vous aurez l'occasion de présenter votre entreprise et d'avoir un premier contact en amont que vous souhaitiez leur vendre quelque chose ou initier un partenariat. Voir programme page suivante.

Who is attending?

NLSDays attract decision makers - Numbers from 2015



POURQUOI PARTICIPER A UNE MISSION PARTENARIALE INTERNATIONALE



- Pour rechercher de nouveaux partenaires.
- Pour identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur le marché nordique.
- Pour rencontrer de nouveaux clients.
- La mission est en partie financée par la Direction Générale des Entreprises (DGE).

Cette mission vous permettra de rencontrer en BtoB et en collectif dans un contexte privilégié où la FRANCE sera A L'HONNEUR, des acteurs du marché nordique très présents dans les projets européens et très disposés à rencontrer les biotechnologies françaises.

SUEDE



La suède : près de 10 millions d'habitants. Stefan Löfven est le Premier ministre de Suède depuis 2014. La proximité entre université et entreprise est assez forte en Suède, les établissements d'enseignement supérieur étant le lieu principal où s'effectue la recherche. La Suède possède une particularité essentielle qui n'existe pas dans les autres pays du nord : « l'exception du professeur » qui garantit au chercheur la propriété intellectuelle sur l'ensemble de ses travaux. Ce ne sont donc pas les universités qui possèdent les droits liés aux résultats de la recherche qui y est conduite, mais les individus qui la font.

LE PROGRAMME

Lundi
12
septembre

FRANCE - SUEDE

Vol vers Stockholm pris en charge dans le cadre de la mission.
Hébergement à l'hôtel.

Mardi
13
septembre

STOCKHOLM

Présentation du marché nordique, témoignage d'entreprises.
Sensibilisation aux projets européens : comprendre les mécanismes, information sur les appels à projets européens.
Visite du KAROLINSKA INSTITUTE et échanges avec chercheurs et spin-offs dans leurs locaux.
Opportunités privilégiées de rencontrer les délégations nordiques.
18h00 : Welcome reception des NLSDays au Water Front de Stockholm.

Mercredi
14
septembre

STOCKHOLM : FRANCE A L'HONNEUR aux NLSDays

Participation aux NLSDays :
7h30 : ouverture de la partie exposition - buffet petit déjeuner
8h30 : session plénière d'ouverture
9h45-18h00 : conférences, ateliers, présentation d'entreprises, rendez-vous BtoB, posters et zone d'exposition.
18h00-21h00: soirée NLSDays.

Jeudi
15
septembre

STOCKHOLM : FRANCE A L'HONNEUR aux NLSDays

7h30 : ouverture - buffet petit déjeuner
8h45-16h : Participation aux NLSDays : conférences, ateliers, présentation d'entreprises, rendez-vous BtoB, posters, zone d'exposition
11h30-12h30 : FRANCE A L'HONNEUR sur ATELIER EUROPE avec pitch d'entreprises.
16h30 : pot de départ.
Vol de retour vers la France

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 28 avril pour le tarif « early bird » et 28 juin 2016 pour le tarif régulier.

DESCRIPTIF DES OFFRES	Coût de la prestation	Subvention DGE	MONTANT HT	MONTANT TTC*
<ul style="list-style-type: none"> Participation à la mission comprenant vol, hébergement, accès au partnering des NLSDAYS, visibilité supplémentaire de la délégation française car FRANCE A L'HONNEUR. Prix « EARLY BIRD » inscription avant le 28 avril 2016. POUR UNE ENTREPRISE DE MOINS DE 10 EMPLOYES. 	2 069,00 €	700,00€	1 369.000 €	1 782,80 €
<ul style="list-style-type: none"> Participation à la mission comprenant vol, hébergement, accès au partnering des NLSDAYS, visibilité supplémentaire de la délégation française car FRANCE A L'HONNEUR. Prix « EARLY BIRD » inscription avant le 28 avril 2016. POUR UNE ENTREPRISE DE 10 EMPLOYES ET PLUS. 	2 164,00 €	700,00€	1 464.000 €	1 896.80 €
<ul style="list-style-type: none"> Participation à la mission comprenant vol, hébergement, accès au partnering des NLSDAYS, visibilité supplémentaire de la délégation française car FRANCE A L'HONNEUR. Tarif normal. inscription avant le 28 juin 2016. POUR UNE ENTREPRISE DE MOINS DE 10 EMPLOYES. 	2 214,00 €	700,00€	1 514,00€	1 956,80 €
<ul style="list-style-type: none"> Participation à la mission comprenant vol, hébergement, accès au partnering des NLSDAYS, visibilité supplémentaire de la délégation française car FRANCE A L'HONNEUR. Tarif normal. inscription avant le 28 juin 2016. POUR UNE ENTREPRISE DE 10 EMPLOYES ET PLUS. 	2 259,00€	700,00€	1 559,00€	2 010, 80 €
<ul style="list-style-type: none"> Présentation de 6mn de votre entreprise sur les NLSDays prix « Early bird » inscription avant le 28 AVRIL 2016 	380,00€	-	380,00€	456,00 €
<ul style="list-style-type: none"> Présentation de 6mn de votre entreprise sur les NLSDays. Tarif normal ; inscription avant le 28 JUIN 2016 	540,00€	-	540,00€	648,00 €

*Le montant de la TVA est calculé sur le coût de la prestation avant subvention.

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 1 sur 2 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2014).

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- L'engagement de participation joint à cette plaquette.

Nous vous contacterons ultérieurement pour la prise du billet d'avion. L'offre indiquée est soumise au respect des dates limite d'inscription et aux conditions suivantes : Voyages aériens : Les sièges sur les vols internationaux en classe économique seront réservés définitivement par Business France à réception de l'engagement de participation. Après ces dates, le coût de participation indiqué ne pourra plus être appliqué.

Hôtels : Business France prendra en charge les nuits d'hôtel. Tous les suppléments (petit-déjeuner, téléphone, boissons, extra) seront à la charge de l'intéressé. Les dîners durant le séjour seront libres et non pris en charge par Business France.

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance

coface

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

MPI à l'occasion de SEBP CHINE, SHANGHAI - 16 au 19 mai 2016

Mission partenariale internationale sur le même modèle que celle-ci avec rendez-vous individuels, visites de site et visite du SEBP
Contact :

monique.arribet@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

MPI à l'occasion de l'ASCO ETATS-UNIS, Chicago - 1^{er} au 5 juin 2016

Mission partenariale internationale sur le même modèle que celle-ci avec rendez-vous individuels, visites de site et visite de l'ASCO
Contact : monique.arribet@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Monique ARRIBET

Chef de projet

Tél : +33(0)4 96 17 25 38

monique.arribet@businessfrance.fr

Jean-Charles JUBENOT

Assistant

Tél : +33(0)4 96 17 25 82 jean-

charles.jubenot@businessfrance.fr

Pia LEVIN

Conseiller Export en Suède

Tél : +46(0)854 58 91 55

pia.levin@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **28 avril tarif « EARLY BIRD »**
ou tarif normal 28 juin 2016.

Dans la limite des places disponibles.



Business France lance sa nouvelle campagne internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française, CREATIF FRANCE.
Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.export.businessfrance.fr

