

RENCONTRES D'AFFAIRES SANTE EN AFRIQUE DE L'EST en marge du salon *Medic East Africa 2018*



Ethiopie – Addis Abeba

Du 24 au 25 septembre 2018



Kenya – Nairobi

Du 26 au 28 septembre 2018

*Rencontrez les principaux acteurs du secteur de la santé
des 2 plus importants marchés d'Afrique de l'Est*

► VOUS ÊTES...

Un professionnel spécialisé dans les équipements et dispositifs médicaux, les consommables, les applications d'e-santé, les produits pharmaceutiques ou de de bien-être, les services aux professionnels de santé...

► VOUS VOULEZ...

Identifier des futurs partenaires ou clients, générer des courants d'affaires, gagner en visibilité et élargir votre connaissance des marchés kenyan et éthiopien...



AVEC LE SOUTIEN DE :



EN PARTENARIAT AVEC :





Ethiopie



Population : 102 M
 Superficie : 1 104 000 km²
 PIB : 72,5 Mds USD (2016)
 PIB/hts : 795 USD
 Croissance éco : +6,5% (2016)
 Non membre de l'*East African Community*

- Ethiopie = 2^{ème} pays le plus peuplé d'Afrique
- Secteur de la santé prioritaire pour le gouvernement (inscrit dans le 2^{ème} plan quinquenal de croissance et de développement)
- Marché des produits pharmaceutique estimé entre **400-500 M USD (projection 1Md en 2018)** ; en croissance de **15 à 25% par an**. Un des premiers postes à l'export de la France vers l'Ethiopie



Kenya



Population : 47 M
 Superficie : 582 646 km²
 PIB : 66,3 Mds USD (2016)
 PIB/hts : 1478 USD
 Croissance éco : +5,8% (2016)
 Membre de l'*East African Community*

- Kenya = 5^{ème} économie d'Afrique. Secteur privé de la santé très développé
- Pays devenu une **plateforme médicale régionale pour les pays d'Afrique de l'Est**
- **Classe moyenne** parmi les plus importante d'Afrique, sensibilisée aux problématiques de santé
- Marché de la santé estimé à 3,5 Mds USD
- Croissance annuelle du secteur : +7,6%.

DES RENCONTRES D'AFFAIRES ORGANISEES EN MARGE DU PRINCIPAL SALON DE LA SANTE D'AFRIQUE DE L'EST

A l'occasion des rencontres d'affaires santé en Afrique de l'Est, les équipes Business France Ethiopie & Kenya vous organiseront des rendez-vous BtoB avec des acheteurs, donneurs d'ordre, importateurs/distributeurs, clients finaux... Une visite du salon *Medic East Africa*, à Nairobi, est également au programme le 26 septembre.



En 2016 (dernière édition), le salon *Medic East Africa* (www.medicastafrica.com) a accueilli 248 exposants (38 pays représentés) et 3240 visiteurs, dont :

- 34% : hôpitaux & cliniques
- 30% : acheteurs (importateurs, distributeurs, agents...)
- 11% : secteur public (gouvernements)
- 10% : laboratoires d'analyses médicales
- 9% : laboratoires pharmaceutiques
- 6% : fabricants d'équipements de santé

TÉMOIGNAGE

Pierre BOURY
 Export Manager
 Laboratoires GERDA



"J'ai eu l'occasion de participer en septembre 2016 à cette manifestation organisée par les bureaux Business France de Kenya et Ethiopie. Le programme a été parfaitement bien préparé avec toutes les informations en amont me permettant de planifier au mieux ce déplacement. Une fois sur place l'équipe de Business France a été systématiquement en mesure de répondre à mes besoins et les rendez vous correspondaient bien à mes demandes. La qualité des intervenants et des prospects proposés m'ont permis d'avoir une idée très précise de la stratégie à mettre en œuvre pour aborder ce marché. Pour une première expérience dans cette zone c'est LA MANIFESTATION à programmer."

LE PROGRAMME

Ethiopie (Addis Abeba)

Lundi
24
septembre

- Réunion d'accueil : atelier d'information marché + témoignages de professionnels du marché + conseils sur l'environnement des affaires + remise des programmes de rendez-vous et revue des aspects logistiques
- Visite d'un hôpital ou rendez-vous individuels et personnalisés avec des partenaires potentiels.
- Cocktail de networking en présence de représentants d'entreprises éthiopiennes du secteur de la santé, de la communauté d'affaires française et d'institutionnels

Ethiopie (Addis Abeba)

Mardi
25
septembre

- Programme de rendez-vous BtoB avec des partenaires potentiels (sur site)
- Réunion de débriefing et conseils sur le suivi à entreprendre pour les entreprises qui le souhaitent.
- Transfert à l'aéroport international d'Addis Abeba - Vol à destination de Nairobi
- Accueil par l'équipe Business France Kenya

Kenya (Nairobi)

Mercredi
26
septembre

- Réunion d'accueil : atelier d'information marché + témoignages de professionnels du marché + conseils sur l'environnement des affaires + remise des programmes de rendez-vous et revue des aspects logistiques
- Visite du salon *Medic East Africa* ou rendez-vous individuels et personnalisés avec des partenaires potentiels

Kenya (Nairobi)

Jeudi
27
septembre

- Programme de rendez-vous BtoB avec des partenaires potentiels (sur site)
- Cocktail de networking en présence de représentants d'entreprises kényanes du secteur de la santé, de la communauté d'affaires française et d'institutionnels

Kenya (Nairobi)

Vendredi
28
septembre

- Programme de rendez-vous BtoB avec des partenaires potentiels (sur site)
- Réunion de débriefing et conseils sur le suivi à entreprendre pour les entreprises qui le souhaitent
- Vol retour en fin de journée vers la France

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 31 Juillet 2018

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
Inscription aux Rencontres acheteurs Santé sur 2 pays : Ethiopie + Kenya pour une personne comprenant : • Organisation de vos programmes de rendez-vous dans les 2 pays • Ateliers d'information marchés • Visite du salon <i>Medic East Africa</i> à Nairobi • Cocktails de networking • Soutien logistique (conseils sur les hôtels, appui aux démarches de visa...) • Un abonnement d'un an à la hotline réglementaire de Business France	2 500,00 €	3000,00 €

Notre offre ne comprend pas les billets d'avion, l'hébergement, les éventuels frais d'interprétation, les navettes aéroport/hôtel, les frais de déplacement dans le cadre de vos RDV BtoB, les frais de bouche et tout autre frais personnel.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Option 1 : Rencontres d'affaires Santé sur 1 seul pays : Ethiopie ou Kenya (à choisir)	1 950,00 €	2 340,00 €
Option 2 : Forfait accompagnement supplémentaire (personne issue de la même société)	300,00 €	360,00 €
Option 3 : Extension de votre mission en Tanzanie – 1 jour de RDV individuel à Dar es Salaam – offre limitée à 2 entreprises participantes	975,00 €	1 170,00 €
Option 4 : Extension de votre mission en Ouganda – 1 jour de RDV individuel à Kampala – offre limitée à 2 entreprises participantes	975,00 €	1 170,00 €
Option 5 : Kit de présentation Export - Business France vous réalise à partir des éléments que vous nous communiquerez un document de présentation de vos produits en Anglais ou en Swaili ou en Amarique (trame définie par Business France)	650,00 €	780,00 €
Option 6 : Suivi de contacts – pour entretenir vos courants d'affaires initiés lors de votre mission au Kenya ou en Ethiopie, les experts de Business France vous proposent de relancer et approfondir la qualification des contacts rencontrés localement (3 contacts maximum, à valider sous 2 mois).	975,00 €	1 170,00 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2016)

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant : le bon d'engagement joint à Business France – Service Client ; courriel : service-client@businessfrance.fr

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à l'[assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr



VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Rencontres d'affaires Santé

AFRIQUE DU SUD - Johannesburg - 30 mai au 1er juin

Rencontres acheteurs

maxime.housard@businessfrance.fr

Rencontres d'affaires Santé

JAPON - Tokyo - 7 au 13 juin

Rencontres acheteurs

maki.mizuta@businessfrance.fr

Colloque sur les Technologies médicales

VIETNAM - Ho Chi Minh Ville et Hanoi -

11 au 15 juin

Colloque

thom.tran@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Rencontres d'affaires Santé

DANEMARK - Copenhague - 1er au 5 octobre

Rencontres acheteurs

annemette.jensen@businessfrance.fr

Colloque Santé France Tunisie

TUNISIE - Tunis - 17 au 18 octobre

Colloque

maya.ghachem@businessfrance.fr

Rencontres d'affaires Santé

ALGERIE - Alger - 5 décembre

Rencontres acheteurs

ahmed.larras@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Joyce BITUTU

Chargée de développement export
Santé

Business France Kenya

Tél : +254 20 76 05 582

joyce.bitutu@businessfrance.fr

Magali PIALAT

Responsable Business France
Ethiopie

Conseillère export Santé

Business France Ethiopie

Tél : +251 11 14 00 038

magali.pialat@businessfrance.fr

Martine BLEREAU-CERNA

Chargée d'information Santé
Business France Paris

Tél : +33 1 40 73 34 20

martine.blereau-cerna@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **31 juillet 2018** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

**CRÉATIVE
FRANCE**

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>





ENGAGEMENT DE PARTICIPATION

A retourner complété à l'adresse suivante :

Business France - Service Client - Espace Gaymard - 2 place d'Arvieux - BP 60708 - 13572 Marseille cedex 02
Fax : +33 (0)4 96 17 68 51 - Courriel : service-client@businessfrance.fr

Evènement

A retourner avant le : **31 juillet 2018**

Pays : ETHIOPIE & KENYA

Dates : du 24 au 28 septembre 2018

RENCONTRES D'AFFAIRES SANTE : ETHIOPIE & KENYA
EN MARGE DU SALON MEDIC EAST AFRICA 2018

Référence évènement : 8X390

Responsable : Joyce BITUTU
Chargée de développement Export - Santé
Business France Kenya

Téléphone : +254 20 760 5582
Email : joyce.bitutu@businessfrance.fr

Je soussigné (nom, prénom) : Fonction :
agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

1- BENEFICIAIRE

Participant à l'évènement: (nom, prénom) : Fonction :

Raison sociale* :

Activité de la société (le cas échéant) :

Groupe d'appartenance (le cas échéant):

Adresse* :

Tél* :

E-mail* : Site : http://

Responsable du suivi du dossier * :

2- ENTITE FACTURÉE

Raison sociale (si différente*) :

Adresse de facturation (si différente*) :

E-mail (si différent *) :

N° de SIRET* : NAF : N° d'identification TVA :

* champs obligatoires (si non rempli, votre commande ne pourra pas être prise en compte)

Prestations	Montant HT	Montant TVA	Net à payer TTC
☐ Rencontres d'affaires Santé sur 2 pays : Ethiopie et Kenya Programme de 2 jours en Ethiopie et 3 jours au Kenya comprenant : - Organisation de vos programmes de rendez-vous sur les 2 pays - Ateliers d'information marchés - Visite du salon <i>Medic East Africa</i> à Nairobi - Cocktails de networking à Addis Abeba et à Nairobi - Un abonnement d'un an à la hotline réglementaire de Business France (4 unités chaque unité correspondant à 2 heure de recherche et de restitution) ; - Soutien logistique (conseils sur les hôtels, appui aux démarches de visa...)	2 500,00 €	500,00 €	3 000,00 €
☐ Option 1 : Rencontres acheteurs Santé sur 1 seul pays : Ethiopie ou Kenya (à choisir) Programme comprenant : - Organisation de vos programmes de rendez-vous sur 1 pays - Atelier d'information marché - Visite du salon <i>Medic East Africa</i> à Nairobi (si le pays choisi est le Kenya) - Cocktail de networking - Un abonnement d'un an à la hotline réglementaire de Business France (4 unités chaque unité correspondant à 2 heure de recherche et de restitution) ; - Soutien logistique (conseils sur les hôtels, appui aux démarches de visa...)	1 950,00 €	390,00 €	2 340,00 €

Les informations vous concernant sont destinées à Business France.

Si vous ne souhaitez pas obtenir d'informations sur les actions, prestations et événements organisés par Business France et/ou si vous ne souhaitez pas que votre nom figure sur la liste que Business France transmettra aux sponsors éventuels de l'évènement, cochez la case ci-contre : ☐

Si vous souhaitez obtenir communication des informations vous concernant, ou, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement de vos données personnelles, écrivez-nous à cil@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité
SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z

☐ Option 2 : Forfait accompagnement supplémentaire (issu de la même société) : Nom : Prénom : Fonction : Email : Tél. :	300,00 €	60,00 €	360,00 €
☐ Option 3 : Extension de votre mission en Tanzanie Un programme de 1 jour de rendez-vous individuels à Dar-es-Salaam avec des partenaires au profil souhaité (limité à 2 entreprises).	975,00 €	195,00 €	1 170,00 €
☐ Option 4 : Extension de votre mission en Ouganda Un programme de 1 jour de rendez-vous individuels à Kampala avec des partenaires au profil souhaité (limité à 2 entreprises).	975,00 €	195,00 €	1 170,00 €
☐ Option 5 : Kit de présentation Export Business France vous réalise à partir des éléments que vous nous communiquerez, un document de présentation de vos produits en Anglais ou Swahili ou Amarique (trame définie par Business France).	650,00 €	130,00 €	780,00 €
☐ Option 6 : Suivi de contacts Pour entretenir vos courants d'affaires initiés suite à votre mission au Kenya ou en Ethiopie, les experts de Business France vous proposent de relancer et approfondir la qualification des contacts rencontrés localement (3 contacts maximum, à valider sous 2 mois).	975,00 €	195,00 €	1 170,00 €
TOTAL			

La prestation sera soumise au taux de TVA en vigueur au moment de la facturation.

Règlement à trente (30) jours nets date de facture.

Je reconnais avoir lu et accepté les conditions générales de vente Business France accessibles à l'adresse <http://www.businessfrance.fr/mentions-legales/> et m'engage à les respecter sans réserve, notamment concernant mon obligation de compléter les questionnaires de satisfaction et d'impact qui me sont adressés par Business France. J'atteste sur l'honneur avoir souscrit une police d'assurance qui couvre tous les risques liés à ma participation aux événements Business France et en particulier ma responsabilité civile.

Bon pour engagement de participation

Date, cachet et signature autorisée de l'entreprise

En cas d'impossibilité de vous inscrire aux conditions énoncées, Business France reviendra vers vous à réception du présent engagement de participation.

Les informations vous concernant sont destinées à Business France.

Si vous ne souhaitez pas obtenir d'informations sur les actions, prestations et événements organisés par Business France et/ou si vous ne souhaitez pas que votre nom figure sur la liste que Business France transmettra aux sponsors éventuels de l'événement, cochez la case ci-contre : ☐

Si vous souhaitez obtenir communication des informations vous concernant, ou, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement de vos données personnelles, écrivez-nous à cil@businessfrance.fr en joignant la copie d'un titre d'identité

SIRET Business France 451 930 051 00052 – APE 8413 Z